

武汉市晋升农民技术人员 中 级职务综合考评一览表

工作单位	武汉锦绣乐园农业发展有限公司	姓 名	黄锦峰	性 别	男	出生年月	1977. 02	政治面貌	群众
申报人单位性质（择一勾选）：农业企业☑、农民专业合作社□、家庭农场□、种养大戶□、其他农业主体□			行政职务	总经理	从事产业领域及规模效益			养殖产业:设施养殖面积 60 亩。2019 年期间新建循环水流动七条（面积 840 平方米），充分利用流动在养殖发挥设施优势，苗期产苗可达单批次育苗 200 万尾以上。2021 年后购置了水产加工设备，突破传统电商销售思维，结合并采用数字经济模式运用到电商销售逻辑上，习主席说：“农村电商大有可为!” 我们水产品合作了盒马淘菜菜、京东、拼多多、本来鲜、朴朴等大型电商平台。养殖收益在销售上增加了 30%的利润，并带动周边养殖户也增加了 30%的收入，及关联产业人员和农户两千余人。从鱼苗生产销售、反季节养殖技术、水产电商平台销售，新增了周边村民就业岗位，促进了水产品在水产养殖和销售的发展。	
现从事何种专业技术工作		水产养殖及繁育							
申报学历	中级职称	学 制	3 年	学 位	/	何时毕业	1996 年 6 月	最高学历	职高
所学专业	微 机					何校毕业	武汉市东西湖职业技术学校		
从事专业技术工作简历	1.2008-2013 年本人在武汉市东西湖区东山街道群力大队，租养殖鱼塘 330 亩，开始从事农业水产养殖及繁育苗种工作。 2.2013-2025 年公司成立后，本人在公司任职总经理，在此期间从事引进加州鲈鱼养殖；养殖越冬反季节加州鲈鱼及引进加州鲈鱼亲本，繁育苗种；水产品加工；水产电商销售及鲈鱼、花鲢鱼、草鱼及甲鱼等养殖。								
近期年度考核情况	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年	申报类型 (正常、平转、破格)		正 常	
	合格	优秀	优秀	优秀	优秀				
继续教育培训及进修情况	2023 年 8 月-2023 年 9 月 武汉市高素质农民(休闲渔业)培训 2024 年 1 月 湖北省 2023 年乡村产业振兴带头人培育“头雁”项目（水产专题） 2024 年 9 月 武汉市高素质农民（水产种苗推广）培训								
任现职以来主要工作业绩与成果 (本人作用:主持、参加、独立完成)	适用申报评审条件（文号）： <u>鄂人社规〔2024〕1 号</u> 我 2008 年在武汉市东西湖区东山街道群力大队，租养殖鱼塘 330 亩，开始从事农业水产养殖及繁育苗种工作，2013 年成立了武汉锦绣乐园农业发展有限公司，本人在公司任职总经理。 2013 年开始加大鲈鱼养殖，我着力于发展工厂化设施渔业的优势，在高密度养殖，能节约水资源，控制污水处理的领域取得了进步。农产品质量安全在养殖管理中，严格落实投入品用药百分之百达到国家标准。鱼苗在销售前做鱼苗体质检测，不携带病毒基因，保障苗种基因优良。2019 年新建循环水流动七条（面积 840 平方米），充分利用流动在养殖发挥设施优势。苗期产苗可达单批次育苗 200 万尾以上。自主创新三项：1.高温期地下井水直接加入流水槽内，可降低水温，能保证鱼苗水温减少应激。2.流水槽墙体供氧系统，配套纳米微孔盘，促进鱼苗高溶氧的生长环境。3.流水槽内安装标级定制网箱分级养殖，利用分区、分级、分规格，能节省操纵转鱼苗、出鱼苗的时间，提高成活率。每年高温反季节期，缓解了养殖农户鱼苗种的需求供应。我是率先在武汉养殖并成功养殖反季节模式，并带动了整个相关联行业和农户两千余人的增收。高温期反季节鱼苗育种、下苗，给周边养殖户降低了下苗风险，同时也降低了鱼苗成本。我养殖鲈鱼年产 100 万斤，养殖综合成本 12 元/斤，平均市场销售价格 15 元/斤，每年利润可达到 300 万元。鱼苗水花一亿尾，规格苗 3000 万尾，规格苗成本每尾 0.5 元，平均市场销售价格每尾 0.55 元，每年利润可达到 150 万。 2020 年武汉疫情期间，当时武汉所有的鲜活鲈鱼都是从我的基地配送到市民小区，帮助附近养殖户销售存塘鱼 30 余万斤，再武汉解封后，继续用微信小程序、朋友圈的电商方式销售“武汉活鱼”；2021 年后购置了水产加工设备，突破传统电商销售思维，结合并采用数字经济模式运用到电商销售逻辑上，习主席说：“农村电商大有可为!” 我们水产品合作了盒马淘菜菜、京东、拼多多、本来鲜、朴朴等大型电商平台。电商平台销售涵盖六类管理：1. 养殖技术管理，采用了钢构车间恒温暂养池。2. 标准化管理，优化了水产品分级、分规格。3. 仓配管理，新建冷库合理调配库存与平台供应。4. 供应链管理，熟悉并适应了各电商平台下单及交货流程。5. 财务管理，健全了财务结算管理系统。6. 质量安全管理，做到了逢出必检、合格出仓。养殖收益在销售上增加了 30%的利润，并带动周边养殖户也增加了 30%的收入，及关联产业人员和农户两千余人。 水产电商平台年销售 200 万斤，每斤可提高利润 1 元，总利润可达到 200 万元。全年可实现总利润 650 万元。保障并提高了养殖户的收益。我积极响应政府号召：“共同富裕”的总体路线，后期扩大更多水产品品类，带动并提高更多的养殖户收入。 从鱼苗生产销售、反季节养殖技术、水产电商平台销售，新增了周边村民就业岗位，促进了加州鲈鱼在武汉养殖和销售的发展。我在品牌创建做好三点：1. 积极参加政府《武汉活鱼》品牌的打造和宣传推广。2. 做好公司“老黄渔”品质安全保障。3. 现已通过 ISO22000 认证、GAP 认证、HACCP 认证，并在加大人力、技术、资金的投入，逐步达到农业高新企业标准。我们本着“不忘初心、牢记使命”，一如既往地响应政府政策，把人民的健康放在第一位。公司把农产品的质量安全工作做好保障，让消费者吃得“健康、安全、环保、绿色”，的水产品。								
任现职以来在何时何刊物发表论文论著或报告及其它									
成果获奖及受表彰情况	获得 2023 年农民技能大赛“武汉农匠”奖 获得武汉市高素质农民（休闲渔业）培训班授予“黄锦峰同志优秀学员称号”								
街道（乡镇）审查意见	该同志系我街道(乡镇)农业农村一线工作人员,提供的“申报材料”相关证件已经本街道（乡镇）审查，无不得申报职称的情形，同意推荐其申报专业技术职务任职资格评审。 （盖章） 年 月 日					区农业农村主管部门审查意见		该同志申报材料已经本区复核通过，其《综合考评一览表》以及主要业绩情况，已按省、市有关规定，于 年 月 日至 年 月 日在本区公示。 （盖章） 年 月 日	